

Финансовые основы развития региональной экономической интеграции

Financial foundations for the development of regional economic integration

УДК 336.1

Получено: 01.11.2024

Одобрено 29.11.2024

Опубликовано: 25.12.2024

Герасин О.Н.

Канд. экон. наук, доцент кафедры экономики Автономной некоммерческой организации высшего образования «Институт международных экономических связей»
e-mail: gerasin.oleg@internet.ru

Gerasin O.N.

PhD in Economics, Associate Professor of the Department of Economics, Autonomous Non-profit Organization of Higher Education "Institute of International Economic Relations"
e-mail: gerasin.oleg@internet.ru

Аннотация

Рассмотрены финансовые основы развития межрегиональной экономической интеграции. Проведён обзор различных точек зрения в области развития экономической интеграции в современных условиях, в том числе финансовый базис. Автором рассматривается теоретико-методологический аспект обозначенных проблем. Данная статья является продолжением цикла публикаций автора о развитии экономической и финансовой деятельности в условиях санкций и интеграции в региональной и мировой экономике. Научная новизна обусловлена малой степенью проработанности данной темы, недостаточным количеством публикаций в области решения проблем интеграции в региональной экономике с учетом фактора времени, неопределенности и финансовых рисков. В статье определены перспективы развития межрегиональной интеграции на основе построения эффективной системы управления финансами.
Ключевые слова: финансы, финансовые отношения, экономическая интеграция, олигополизация, диверсификация, интегрированные структуры, финансовые ресурсы, торговля, тарифы, межрегиональная интеграция, региональное сотрудничество, региональные финансы.

Abstract

The financial foundations of the development of interregional economic integration are considered. The review of various points of view in the field of development of economic integration in modern conditions, including the financial basis, is carried out. The author considers the theoretical and methodological aspect of the identified problems. This article is a continuation of the author's series of publications on the development of economic and financial activities in the context of sanctions and integration in the regional and global economy. The scientific novelty is due to the low degree of elaboration of this topic, the insufficient number of publications in the field of solving integration problems in the regional economy, taking into account the factor of time, uncertainty and financial risks. The article defines the prospects for the development of interregional integration based on the construction of an effective financial management system.

Keywords: finance, financial relations, economic integration, oligopolization, diversification, integrated structures, financial resources, trade, tariffs, inter-regional integration, regional cooperation, regional finance.

На основании проведенных исследований можно объективно отметить разнообразие подходов к понятию региональных финансов и экономической интеграции в научных школах и трудах как зарубежных, так и российских исследователей. В рамках данной работы экономическая интеграция рассматривается как процесс сотрудничества регионов и государств для укрепления экономических связей, развития торговли, инвестиционной деятельности, финансовой и других форм экономического взаимодействия.

Экономическая интеграция несет в себе множество преимуществ для субъектов экономической организации, но также может иметь отрицательное влияние на развитие акторов. Преимущества и недостатки экономической межрегиональной интеграции в условиях финансовой глобализации были систематизированы в статье Р.В. Ковтуна [1].

Так, среди позитивных последствий интеграции автор отмечает расширение рынка и возможность использования эффекта масштаба. Экономия на масштабе выражается в снижении затрат, достигаемом при увеличении производства. Соглашения об интеграции создают более крупные рынки, что позволяет фирмам использовать экономию масштаба, снизить производственные затраты, повысить финансовую устойчивость, снизить финансовые риски.

Сотрудничество в рамках экономической интеграции создает возможности для фирм по диверсификации своих предложений продуктов. Кроме того, среди положительных интеграционных факторов выделяются развитие инфраструктуры, перспективы интенсификации инвестиционной деятельности, развитие финансовых рынков, технологическое развитие, научно-технологический и инновационные обмены, увеличение ресурсного, включая кадровый, потенциал.

Среди недостатков в работе были отмечены неравномерность распределения положительного эффекта интеграции в сторону более сильных участников, появление естественных монополий, олигополизация и, как следствие, рост цен на ряд товаров, опасность эффекта потерь от масштаба. Это больше всего проявляется в условиях финансовой глобализации, т.е. в современных условиях. Исходя из этого, большинство исследователей приходят к выводу, что к главным вызовам экономической интеграции можно отнести различия в экономическом развитии и степени готовности государств-участников к сотрудничеству. Об этом пишут, в частности, Герасин О.Н. [2], Богомолова Ю.И. [3], Суетин А.Н. [4], Осипов А.К. и др. [5].

Сотрудничество экономической интеграции относится к процессу, с помощью которого страны объединяются, чтобы сформировать региональные или международные соглашения, направленные на сокращение торговых барьеров и содействие экономическому сотрудничеству, а также на развитие финансовых рынков. Понимая теоретические основы современных финансов, можно получить представление о мотивах, преимуществах и проблемах, связанных с сотрудничеством экономической интеграции.

Интеграционная модель в контексте экономической интеграции представляет собой общее видение субъектов интеграции о системе отношений, направленных на установление тесных связей для реализации их собственных интересов. Интеграционные модели охватывают различные аспекты региональной интеграции, описывают экономические, финансовые, общественные и политические взаимосвязи между участниками интеграции. Такие модели выступают основой для формулирования стратегий, программ и политик, направленных на углубление сотрудничества с целью достижения общей выгоды в рамках интеграционного партнерства [6].

Концепции и модели экономической интеграции могут сочетаться и применяться в различных комбинациях в зависимости от целей и потребностей государств-участников [7]. Важной основой эффективной интеграции является взаимовыгодность данного процесса для всех участников, которая выражается в устойчивом экономическом развитии региона в целом и каждого из субъектов интеграции в частности, повышении финансовой устойчивости.

Стремление к интеграционному экономическому сотрудничеству стран региона, основанное на совместных интересах и взаимной выгоде, привело к появлению различных форм экономической интеграции.

Анализируя формы экономической интеграции, рассматривая их финансовый аспект, можно выделить два основных теоретических подхода к исследованию процесса межрегиональной интеграции [8]:

- традиционные теории экономической интеграции или теории предпочтительных торговых соглашений, которые объясняют возможные выгоды от торговли и экономической интеграции;
- новые теории экономической интеграции, которые получили развитие параллельно изменениям экономических условий сотрудничества и торговой среды. Отражают финансовые, социальные и другие подходы.

Традиционные и новые теории экономической интеграции в исследовательской литературе также обозначаются терминами «старое» и «новое» региональное сотрудничество [9].

Традиционные теории экономической интеграции, начиная с работ Я. Вайнера, опубликованных в середине XX в., сосредоточены на анализе преимуществ и ограничений таможенных союзов. Уже здесь речь идёт о повышении роли финансов, как правило – государственных. Вайнер выделил два основных эффекта торговли: создание торговли и отклонение торговли [10].

Описывая эффект создания торговли, исследователь показывает, что торговые соглашения между странами могут привести к увеличению общего объема торговли за счет смещения торговли от стран-членов с высокими издержками к странам-членам с более низкими издержками производства.

Это происходит благодаря снижению тарифов и других торговых барьеров между странами-членами, что позволяет странам находить более эффективные источники поставок. Эффект отклонения торговли возникает, когда торговые соглашения приводят к смещению торговли от низкоценных поставщиков внешних стран к странам-членам союза с более высокими издержками.

Это может произойти из-за преференциальных тарифов внутри союза. Однако опасными последствиями эффекта отклонения выступает искажение мировых ресурсов, товарных и финансовых рынков, а также снижение общего благосостояния из-за более высоких цен на импортные товары. Вайнер также обратил внимание на размер таможенного союза, отметив, что крупные союзы создают больше возможностей для выгоды от экономии масштаба.

Дж. Мид дополнил анализ Вайнера, предложив концепцию расширения торговли, которая указывает на возможность увеличения объема торговли даже при отклонении торговли [11].

Новые теории экономической интеграции возникли в связи с изменениями в экономической среде и условиях регионального сотрудничества. На первый план выходят вопросы финансов и инвестиций. Проблемы участия в процессах интеграции частного сектора, усиления конкуренции, притока прямых иностранных инвестиций и увеличения значения сектора услуг – все эти и другие факторы диктуют изменения в интеграционном сценарии, предложенном последователями традиционных теорий – Барчан Н.Н. [12], Шурус А.А. и др. [13]. Иными словами, новые теории экономической интеграции представляют собой эволюцию подходов к анализу преимуществ и ограничений торговых соглашений и экономической интеграции.

В отличие от традиционных статических моделей, которые сосредоточены на анализе создания и отклонения торговли, новые теории учитывают динамические эффекты, такие как эффекты масштаба, технологические изменения, конкуренцию, производительность, риски, финансы и инвестиции.

Одними из первых динамических подходов к анализу экономической интеграции имплементировали Б. Балаши [14], Ч. Купер и Б. Масселл [15].

Динамический анализ утверждает, что интеграция может привести к увеличению инвестиций, росту производительности и снижению рисков, что, в свою очередь, стимулирует экономический рост, развитие и повышение финансовой устойчивости. Подчеркивая динамизм процессов интеграции, исследователи в рамках нового регионализма отмечают,

насколько значительное влияние оказывает стремительный рост доли сектора услуг на мировую экономическую среду, согласно ряду исследователей, также выступают инвестиции [16].

По мнению В. Этьера, прямые иностранные инвестиции (ПИИ) в наши дни показывают более интенсивный рост, чем показатели торговли. ПИИ считаются существенным стимулом межгосударственной интеграции, особенно если речь идет о развивающихся странах, где важную роль играют две переменные: экспортные показатели и экономический рост [17].

Новые теории экономической интеграции отличаются большим многообразием, эклектикой, нестандартностью, иногда конформизмом. Платонова Е.Д., Филькевич И.А., Богомолова Ю.И., Ли Т. [18], рассматривая региональную интеграцию, исследуют закономерности глобализации экономики, уделяя тем самым большое внимание в вопросах интеграции не только мезо- и макроэкономике, но и мегаэкономике, т.е. мировой экономике.

Назаров М.И., Суетин С.Н., Шишкин М.И. исследуют интеграционные процессы не только через отраслевую специфику, но и через территориальные особенности, обращают внимание на специфику и особенности взаимоотношений в системе "город - село" [19].

Суетин С.Н. акцентирует внимание на формировании взаимовыгодных отношений, обращает внимание на финансовый аспект решения проблемы, что существенно повышает ценность предложений в условиях рыночной экономики [20].

Шабуневич О.В., наоборот, рассматривает интеграционные процессы с позиции приоритета социально-экономического развития регионов [21]. Если для Суетина С.Н. в приоритете корпоративные финансы, то Шабуневич О.В. больше рассматривает финансы государственные.

Стратегические подходы в области интеграции и стратегическое руководство муниципальными подсистемами региона, в том числе управление региональными финансами, подробно рассматривает Лукьянова М.Н. [22].

Дронов В.Н., Махрова О.Н., Фирсов Д.А. исследуют региональный аспект достижения целей устойчивого развития в интеграционных процессах [23], обращают тем самым внимание на повышение финансовой устойчивости.

Землячева Е.А. исследует не просто инвестиционную сторону вопроса, а связывает ещё и с проблемами экологии. Экологические инвестиции, по её мнению, следует рассматривать как фактор устойчивого развития топливно-энергетического комплекса региональной экономической системы [24].

Лясников Н.В. и Шумай М.В. рассматривают вопросы интеграции на основе государственно-частного партнерства [25].

Таким образом, новые теории экономической интеграции представляют собой более полный и комплексный подход к анализу последствий экономической интеграции, учитывают не только статические эффекты торговли, но и динамические факторы, влияющие на экономический рост и развитие. Этот подход помогает более точно оценить потенциальные преимущества и риски, в первую очередь – финансовые от экономической интеграции в современном мире.

Сотрудничество в рамках экономической интеграции обусловлено различными факторами, включая деятельность транснациональных корпораций. ТНК, в основном расположенные в развитых странах, открывают филиалы в менее развитых и развивающихся странах, что позволяет предоставить в их распоряжение производственные технологии, доступ к капитальным ресурсам и возможность выхода на новые рынки.

Это облегчает движение товаров, услуг, капитала и человеческих ресурсов. Научный и технологический прогресс также играют решающую роль в процессах глобализации и интеграции, поскольку уникальные технологии способствуют развитию социальных достижений, росту финансовых ресурсов, улучшению производственных и других экономических процессов.

Крупные интегрированные структуры играют важную роль в экономике большинства стран, поскольку они более устойчивы к экономическим спадам за счет интеграции финан-

совых и производственных возможностей. Более того, подобные структуры пользуются преимуществами в вопросах получения государственной поддержки.

В нестабильной экономике и в условиях повышенной волатильности финансовых рынков предприятия стремятся объединить свой потенциал для создания интегрированных структур, которые могут противостоять рыночным колебаниям, рискам и экономическим санкциям. Тем не менее, государству важно проводить политику, направленную на предотвращение негативных последствий, таких как монополизация рынка.

Литература

1. *Ковтун Р. В.* Современные подходы к определению экономической интеграции / Р. В. Ковтун // Московский экономический журнал. – 2020. – № 11. – Текст: электронный. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-podhody-k-opredeleniyu-ekonomicheskoy-integratsii> (дата обращения: 01.08.2024).
2. *Герасин О.Н., Тишаев В.В.* Актуальные проблемы повышения эффективности государственного сектора науки на основе применения современных форм организации исследований и механизмов коммерциализации интеллектуальных прав / Экономические и гуманитарные науки. 2009. № 1 (207). С. 26-31.
3. *Богомолова Ю.И.* К вопросу о парадигмальном подходе к обоснованию социально-экономической политики современного государства. Мир экономики и права. 2012. № 7. С. 27-32.
4. *Суетин А.Н.* Многоукладность аграрной экономики в государственном и муниципальном управлении // В сборнике: Государственное и муниципальное управление: теория, история, практика. Материалы II Международной очно-заочной научно-практической конференции, посвященной 80-летию УГПИ-УдГУ. ГОУ ВПО Удмуртский государственный университет; под ред. В.Ю. Войтовича. – 2011. – С.68-69.
5. *Осинов А.К., Кондратьев Д.В., Котлячков О.В.* Методологические подходы к контролю за эффективностью управления государственной и муниципальной собственностью // Инновационные процессы в экономике и образовании: материалы Международной научно-практической конференции. – Ижевск: 2008. – С. 115-127.
6. *Багдасарян К. М.* Анализ модели экономической интеграции // Журнал экономической теории. – 2019. – Т. 16. – №. 3. – с. 352–361.
7. *Ушкалова Д. И.* Модели экономической интеграции и их типология // Вестник Института экономики Российской академии наук. – 2016. – №3. – Текст: электронный. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/modeli-ekonomicheskoy-integratsii-i-ih-tipologiya> (дата обращения: 27.07.2024).
8. *Hosny A. S.* Theories of economic integration: A survey of the economic and political literature // International Journal of economy, management and social sciences. – 2013. – Т. 2. – №. 5. – с. 133–155.
9. *Михайленко Е. Б.* «Старый» и «новый» регионализм: теоретический дискурс: курс лекций: [учеб. пособие] / Е. Б. Михайленко; [науч. ред. М. М. Лебедева], М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. Федерал. Университет // Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та. – 2014. – 116 с.
10. *Viner J.* The Customs Union Issue, 1950 // Oxford University Press. – 2014. – Текст: электронный. – URL: <https://ideas.repec.org/b/oxp/obooks/9780199756124.html> (дата обращения: 01.08.2024).
11. *Meade J. E.* The Theory of Customs Unions, Amsterdam: North Holland Publishing Company, 1955. – Текст: электронный. – URL: <https://www.cambridge.org/core/journals/recherches-economiques-de-louvain-louvain-economic-review/article/abs/j-e-meade-the-theory-of-customs-unions-professor-dr-f-de-vries-lectures-amsterdam-north-holland-publishing-company-1955-121-p-fl-750/285D8177DD51246F1B6B0322777D4EDA> (дата обращения: 01.08.2024).

12. Барчан Н.Н., Суетин А.Н. Формирование эффективной инвестиционной экономики. Фундаментальные исследования. 2013. № 11-2. С. 228-231.
13. Суетин А.Н., Суетин С.Н., Шулуc А.А., Богомолов О.А. Перспективы развития инвестиционной активности в российской федерации. Вестник Алтайской академии экономики и права. 2019. № 12-3. С. 139-145.
14. Balassa B. Economic Integration. In: Eatwell J., Milgate M., Newman P. (eds) The World of Economics. The New Palgrave. Palgrave Macmillan, London. – 1991. – Текст: электронный. – URL: https://doi.org/10.1007/978-1-349-21315-3_25 (дата обращения: 01.08.2024).
15. Cooper C. A., Massell B. F. A new look at customs union theory // The Economic Journal. – 1965. – pp. 742-747. – Текст: электронный. – URL: <https://www.semanticscholar.org/paper/A-NEW-LOOK-AT-CUSTOMS-UNION-THEORY-Cooper-Massell/8f3a6eec78c6556256f80a529f034e9436f34ece> (дата обращения: 01.08.2024).
16. Суетин А.Н. Развитие инвестиционной активности в России. В сборнике: Актуальные вопросы экономики и финансов. Сборник статей Всероссийской научно-практической конференции. Ижевск, 2020. С. 94-102.
17. Ethier, W. J. The New Regionalism // The Economic Journal, 108. – 1998. – pp. 1149-1161. – Текст: электронный. – URL: <https://doi.org/10.1111/1468-0297.00335> (дата обращения: 06.08.2024).
18. Платонова Е.Д., Филькевич И.А., Богомолова Ю.И., Ли Т. Закономерности глобализации экономики: глобализация или региональная интеграция? / В сборнике: Пространственная экономика: проблемы региональных экономических объединений. Материалы XIV Международной научной конференции. Редколлегия: Платонова Е.Д., Игумнов О.А., 2016. С. 89-93.
19. Назаров М.И., Суетин С.Н., Шишкин М.И. Экономические взаимоотношения в системе "город - село". Монография / Ижевск, 2006. 174 с.
20. Суетин С.Н. Формирование взаимовыгодных экономических отношений в системе "город-село" (на материалах Удмуртской Республики). Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Удмурт. гос. ун-т. Ижевск, 2006. 24 с.
21. Шабуневич О. В. Сущность и содержание инструментария мониторинга социально-экономического развития регионов. Вестник МИРБИС. 2023. №4 (36). С. 88-92.
22. Лукьянова М.Н. Стратегическое руководство муниципальными подсистемами региона. Вестник МИРБИС. 2022. № 3 (31). С. 47-56.
23. Дронов В.Н., Махрова О.Н., Фирсов Д.А. Региональный аспект достижения целей устойчивого развития. Вестник МИРБИС. 2022. № 4 (32). С. 79-89.
24. Землячева Е. А. Экологические инвестиции как фактор устойчивого развития топливно-энергетического комплекса региональной экономической системы. Вестник МИРБИС. 2023. 4 (36). С. 16-25.
25. Лясников Н.В., Шумай М.В. Формирование организационно-экономического механизма устойчивого развития промышленных предприятий в регионе на основе государственно-частного партнерства. Вестник МИРБИС. 2023. № 3 (35). С. 90-101.

Благодарности:

Автор выражает благодарность за возможность проводить исследования в области региональной и мировой экономики Институту международных экономических связей и лично ректору – кандидату экономических наук, доценту Богомоловой Юлии Игоревне.

Отдельная благодарность кандидату экономических наук, доценту, доценту кафедры экономики ИМЭС Суетину Сергею Николаевичу за совместное участие в проведении исследований.