

Инвестиционный потенциал — основа финансового развития промышленного предприятия на международном рынке

Investment Potential — Basic of Industrial Enterprise Financial Development in the International Market

DOI 10.12737/2587-9111-2023-11-6-50-56

Получено: 30 октября 2023 г. / Одобрено: 7 ноября 2023 г. / Опубликовано: 25 декабря 2023 г.

Крылова В.В.

Канд. экон. наук, доцент кафедры «Экономика, финансы и бухгалтерский учет», Новомосковский институт (филиал) ФГБОУ ВО «Российский химико-технологический университет имени Д.И. Менделеева»,
Россия, 301650, г. Новомосковск, ул. Дружбы, д. 8,
e-mail: valechka_krilova@mail.ru

Krilova V.V.

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Department "Economic, Finance and Accounting", Novomoskovsk institute (branch) Mendeleev University of Chemical Technology of Russia,
8, Druzby street, Novomoskovsk, 301650, Russia,
e-mail: valechka_krilova@mail.ru

Эррера Л.М.

Канд. психол. наук, доцент кафедры «Экономика, финансы и бухгалтерский учет», Новомосковский институт (филиал) ФГБОУ ВО «Российский химико-технологический университет имени Д.И. Менделеева»,
Россия, 301650, г. Новомосковск, ул. Дружбы, д. 8,
e-mail: regionculture@mail.ru

Errera L.M.

Candidate of Psychological Sciences, Associate Professor, Department "Economic, Finance and Accounting", Novomoskovsk institute (branch) Mendeleev University of Chemical Technology of Russia,
8, Druzby street, Novomoskovsk, 301650, Russia,
e-mail: regionculture@mail.ru

Аннотация

Цель. Изучение необходимости формирования инвестиционного потенциала для финансового развития промышленного предприятия на рынке Тульской области и на международном рынке.

Задачи:

- изучение значения инвестиций и инвестиционного потенциала;
- исследование влияния инвестиционного потенциала на финансовое развитие промышленного предприятия;
- формирование основных факторов развития деятельности промышленного предприятия на рынке Тульской области и на международном финансовом рынке.

Методы. В статье изучается изменение инвестиционной привлекательности по регионам Центрального федерального округа и Тульской области в том числе. Активное внимание уделяется анализу изменений инвестиционной привлекательности по годам, а также проводится сопоставление позиций инвестиционной привлекательности различных регионов Российской Федерации.

Кроме того, проводится анализ возможности финансового развития в зависимости от наличия инвестиционной привлекательности и способности его выхода на международный рынок для формирования финансовых отношений с другими предприятиями.

Результаты. В статье проведен анализ воздействия инвестиционного потенциала на финансовое развитие промышленных предприятий Тульской области. Выявлено, что инвестиционная привлекательность Тульской области в 2023 г. не изменилась, а значит, предприятия промышленности действуют эффективно. Подчеркивается, что изменение инвестиционной привлекательности промышленного предприятия Тульской области может зависеть от изменения финансовых ресурсов, которые обеспечивают финансовое развитие данного предприятия. Также установлены ограничения и проблемы финансового развития промышленных предприятий Тульской области на национальном и международном рынках. Выявлено, что для эффективного выхода предприятий промышленности на международный рынок необходимо формирование инвестиционной стратегии.

Выводы. Инвестиционный потенциал промышленного предприятия Тульской области может изменяться в направлении развития при наличии у предприятия свободных финансовых ресурсов. Именно это позволяет предприятию промышленности Тульской области выйти на новые рынки, в том числе и международный рынок. Данное обстоятельство позволяет предприятию промышленности активно осуществлять финансовое развитие и повышать конкурентоспособность по отношению к другим предприятиям при формировании новых финансовых отношений на международном рынке.

Ключевые слова: потенциал, инвестиционный потенциал, развитие промышленного предприятия, международный финансовый рынок, финансовые ресурсы.

Abstract

Purpose. Studying of necessity investment potential forming for industrial enterprise's financial development in the Tula region and international market.

Tasks:

- studying of investment and investment potential meaning;
- researching of investment potential influence on industrial enterprise's financial development;
- main factors' forming of industrial enterprise's activity development in the Tula region and international financial market.

Methods. Investment attractiveness' changing of Center federal district's regions and including Tula region studies in the article. It is paid attention for analysis of investment attractiveness' changing in the years, also a comparison is being made investment attractiveness' positions of different Russian Federation regions. Besides it is analyzed investment attractiveness' financial development possibility and ability to international market for financial relationships with another enterprise.

Results. It is conducted analysis investment potential's influence on Tula region industrial enterprises' financial development. It is identified that Tula region investment attractiveness didn't change in 2023 year. It is mined that industrial enterprises work effectively. It is emphasized, that Tula region industrial enterprises' investment attractiveness' changing can depend on financial resources' changing, which is provided this enterprise's financial development. Also it is established Tula region industrial enterprises' financial development's limitations and problems in the national and international market. It is identified that investment strategy forms necessary for industrial enterprise's quit to the international market.

Conclusions. Tula region industrial enterprise's investment potential can develop in case free financial resources. Tula region industrial enterprise can quit to new markets and international market. Industrial enterprise can realize financial development and increase competitiveness position with another enterprise in financial relationships in the international market.

Keywords: potential, investment potential, industrial enterprise development, international financial market, financial resources.

Многие промышленные предприятия осуществляют свою деятельность на различных территориях Российской Федерации. В первую очередь осуществление деятельности промышленного предприятия может наблюдаться там, где данное предприятие промышленности располагается. С развитием своей деятельности предприятие промышленности начинает выходить на новые рынки, в том числе и международные. Особенностью функционирования промышленного предприятия на международном рынке является постоянная необходимость развития, в том числе финансового. Это необходимо для соответствия деятельности данного предприятия вводимым технологиям на международном рынке. Текущее обстоятельство объясняется необходимостью осуществления своевременного инвестирования в деятельность промышленного предприятия. Необходимость формирования инвестиций на предприятиях промышленности рассматривается в законодательных актах, например, в Федеральном законе 25.02.1999 № 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» [12] и Дмитриенко Д.Р. [2, с. 51]. Вопросы изучения инвестиций и инвестирования в деятельность промышленного предприятия и региона реализовались Иодой Ю.В. [6, с. 28]. Со стороны предприятия для реализации полноценного развития возникает необходимость формирования инвестиционного потенциала, включающего разные виды потенциалов. Каждый из них имеет особое значение в развитии промышленного потенциала, особенно финансовый потенциал. Данное исследование осуществлялось Лахметкиной Н.И. [7, с. 19].

Со временем любое промышленное предприятие начинает развивать свой инвестиционный потенциал, который позволяет достичь определенного уровня инвестиционной привлекательности, которая позволяет достигать определенного уровня конкурентоспособности среди своих конкурентов. Уровень инвестиционной привлекательности регионов Российской Федерации и Тульской области в частности определяется на основе классификации, позволяющей установить возможность погашения долга, у него возникающего. Эти вопросы изучались в [5 и 10]. Кроме того, по данным инвестиционной активности предприятий по различным регионам устанавливается место в рейтинге инвестиционной привлекательности. Данная статистика приводится в Национальном инвестиционном рейтинге [8].

Однако промышленное предприятие может столкнуться с разными ограничениями, каждое из которых может повышать вероятность возникновения инвестиционного риска. Этими вопросами занимались Вельгош Н.З. [2, с. 7].

Однако любое инвестирование в деятельность промышленного предприятия может быть объяснено наличием возникающих проблем со стороны рынка и со стороны деятельности самого промышленного предприятия. Данные проблемы поднимались Толстенко П.А. [11, с. 43]. Для решения данных проблем промышленное предприятие периодически проводит анализ рынка и формирует факторы и меры по их предотвращению и развитию на международном рынке. Данные исследования проводились Дмитриевой С.В. [3, с. 20–22], Боготовой О.Х. [1, с. 106].

С целью развития международной деятельности в рамках формирования инвестиционного потенциала промышленные предприятия на перспективу могут формировать инвестиционную стратегию. Такие исследования осуществлялись Рзун И.Г. [9, с. 56]. Однако на данный период момент мало уделяется внимания формированию инвестиционного потенциала и его воздействию на финансовое развитие промышленного предприятия для повышения эффективности деятельности на международном рынке.

Цель данного исследования — изучение необходимости формирования инвестиционного потенциала для осуществления финансового развития промышленного предприятия на рынке Тульской области и на международном рынке.

Данная цель конкретизируется в следующих задачах:

- изучение значения инвестиций и инвестиционного потенциала;
- исследование влияния инвестиционного потенциала на финансовое развитие промышленного предприятия;
- формирование основных факторов развития деятельности промышленного предприятия на рынке Тульской области и на международном финансовом рынке.

Данное исследование проводится на примере промышленных предприятий Тульской области посредством изучения их возможности выхода на международный рынок при осуществлении определенных финансовых вложений.

В работе применяются такие методы, как исследование, анализ, сопоставление, конкретизация.

Любое промышленное предприятие при выходе на новые рынки осуществляет разные виды дея-

тельности, которые могут включать изготовление продукции, выполнение работ или оказание услуг. Изначально данные промышленные предприятия продают свою продукцию, работы или услуги в соответствующем их деятельности муниципальном образовании и регионе Тульской области.

Однако со временем любое промышленное предприятие посредством распространения продукции, работ или услуг начинает развиваться, в том числе и финансово. Как правило, это требует дополнительных финансовых затрат. Если промышленное предприятие имеет в достаточном объеме финансовые ресурсы, оно может развиваться из собственных источников, однако, в ряде случаев промышленному предприятию для этого требуются дополнительные вложения, которые оно привлекает со стороны от кредитных организаций или других предприятий. Когда это осуществляется, такое вложение денежных средств называется инвестициями.

Инвестиции согласно Федеральному закону от 25.02.1999 № 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» представляют собой «денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта» [12].

Поскольку инвестиции могут выступать в любой форме вложений в деятельность промышленного предприятия Тульской области, возникает необходимость формирования инвестиционного потенциала.

Дмитриенко Д.Р. под инвестиционным потенциалом понимает «определенным образом упорядоченную совокупность инвестиционных ресурсов, позволяющих добиться эффекта синергизма и получить эффект от взаимодействия множества факторов, превышающий сумму эффекта от воздействия на рассматриваемый объект каждого фактора в отдельности при их использовании» [4, с. 51].

Данное определение рассматривает возможность промышленного предприятия Тульской области рационального использования имеющихся в наличии денежных средств.

При выходе промышленного предприятия на другие рынки ему необходимо достичь определенных результатов на уровне региона Тульской области. Как правило, в этом регионе может действовать не одно промышленное предприятие, а несколько. Тогда каждое из этих промышленных предприятий стре-

мится достичь определенного уровня конкурентоспособности и за счет совокупности результатов, входящих в данный регион, сформировать инвестиционный потенциал региона.

В соответствии с Иодой Ю.В. инвестиционный потенциал региона представляет собой «совокупность привлеченных и собственных инвестиционных ресурсов региона, показатель, который характеризует инвестиционный климат, определяет инвестиционную привлекательность региона» [6, с. 28].

Инвестиционный потенциал региона может меняться в зависимости от эффективности деятельности в нем промышленных предприятий. В связи с этим различные регионы в Российской Федерации классифицируются по рейтингу инвестиционной привлекательности. Рейтинг инвестиционной привлекательности по регионам Центрального федерального округа отражен в табл. 1.

Таблица 1

Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов Центрального Федерального округа

№ п/п	Наименование субъекта Российской Федерации	Уровень
1	Белгородская область	А-2
2	Брянская область	А-3
3	Владимирская область	В-1
4	Воронежская область	А-2
5	Ивановская область	В-3
6	Калужская область	В-1
7	Костромская область	В-1
8	Курская область	А-2
9	Липецкая область	А-3
10	Москва	А-1
11	Московская область	А-2
12	Орловская область	А-2
13	Рязанская область	В-3
14	Смоленская область	А-3
15	Тамбовская область	С
16	Тверская область	В-2
17	Тульская область	В-3
18	Ярославская область	В-1

Источник: составлено авторами на основании данных, представленных в [5, 10].

Наиболее эффективно действующими регионами в соответствии с статистическими данными являются регионы с рейтингом А-3, которые имеют большую возможность погасить возникающие у них долги. К таким регионам относятся Брянская, Липецкая и Смоленская области. Имеющими чуть меньшую возможность к погашению долга являются регионы Белгородской, Воронежской, Курской, Московской и Орловской областей с рейтингом А-2.

Рейтинг А-1 относится только к Москве, где возможность по выплате долга обозначается внутриэкономической ситуацией.

Оставшиеся области имеют рейтинг классификации В, где погашение долга может повлиять на платежеспособность данного региона. И только Тамбовская область относится к категории рейтинга С, где платежеспособность полностью зависит от внутриэкономической ситуации

Таким образом, инвестиционная привлекательность регионов Центрального федерального округа является более устойчивой от внутриэкономической ситуации. Однако в зависимости от различных изменений во времени можно наблюдать изменения и в позиции инвестиционной привлекательности по отношению к соседним регионам. Данные статистики обработаны на основе распределения первых 15 мест по различным регионам. На основе этого обстоятельства в табл. 2 приведены данные отдельных регионов Российской Федерации, по которым была определена инвестиционная привлекательность.

Таблица 2

Изменение рейтинга инвестиционной привлекательности регионов Российской Федерации

№ п/п	Наименование субъекта Российской Федерации	2023 г.	2022 г.	Изменение позиции рейтинга
1	Москва	1	1	—
2	Московская область	3	3	—
3	Тульская область	4	4	—
4	Калужская область	7	7	—
5	Смоленская область	8	11	–3
6	Белгородская область	11	7	+4
7	Воронежская область	13	11	+2

Источник: составлено авторами на основании данных национального инвестиционного рейтинга (Режим доступа https://asi.ru/government_officials/rating/).

На основе данных статистики видим, что Тульская область занимает 4-ю позицию в рейтинге инвестиционной привлекательности. Таким образом, промышленные предприятия, действующие на территории Тульской области, активно показывают эффективность своей деятельности по осуществлению инвестиций.

Однако может присутствовать еще один фактор изменения эффективности деятельности промышленных предприятий — инвестиционный риск.

Инвестиционный риск предполагает возникновение ограничений в деятельности промышленного предприятия Тульской области, совокупность которых может повлиять на снижение величины полу-

ченного дохода каждым предприятием, входящим в данный регион. Подобными ограничениями могут выступать [2, с. 7]:

- финансовые ресурсы, имеющиеся у промышленного предприятия Тульской области не в полном объеме для осуществления развития, не позволят активно развиваться не только на территории данного региона, но и выйти на международный финансовый рынок;
- трудовые ресурсы могут ограничить реализацию различных процессов промышленного предприятия Тульской области, которые не могут быть реализованы в установленные сроки из-за нехватки персонала соответствующей квалификации и имеющихся у них навыков;
- материальные ресурсы не в полном объеме у промышленного предприятия Тульской области приостановят реализацию процесса изготовления продукции, выполнения работ или оказания услуг. В этой категории можно рассмотреть еще применяемое оборудование, которое на предприятии промышленности должно постоянно обновляться.

Возникновение одного из перечисленных ограничений может существенно снизить эффективность функционирования промышленного предприятия и уменьшить привлекательность Тульской области.

В связи с этим необходимо уделять особое внимание поддержке инвестиционного потенциала каждого предприятия промышленности и Тульской области в целом. Инвестиционный потенциал промышленного предприятия может включать разные виды потенциала, каждый из которых имеет особое значение для повышения эффективности функционирования промышленного предприятия. В составе инвестиционного потенциала можно выделить следующие виды [7, с. 19]:

- производственный потенциал на промышленном предприятии дает возможность предусмотреть вариант изготовления дополнительного объема продукции при наличии свободных производственных мощностей;
- финансовый потенциал отражает финансовые возможности производственного предприятия развивать свою деятельность по различным направлениям;
- трудовой потенциал отражает достаточное наличие сотрудников на промышленном предприятии для реализации различных процессов, необходимых для осуществления разных видов деятельности;

- потребительский потенциал дает возможность промышленному предприятию уточнить имеющихся потребителей продукции, работ или услуг в данный период времени и последовательно его развивать;
- инфраструктурный потенциал представляет собой наличие различных помещений у производственного предприятия для реализации действующих на нем процессов в настоящий период времени и при возможном развитии;
- инновационный потенциал промышленного предприятия предполагает способность предприятия внедрять различные инновации;
- природно-ресурсный потенциал дает возможность промышленному предприятию осуществлять различные виды деятельности в желаемых объемах для их последующей продажи на рынке. Это позволит максимально снизить вероятность возникновения инвестиционных рисков и сможет повысить эффективность деятельности отдельно взятого региона.

Инвестиционная привлекательность Тульской области, включающая эффективность реализации инвестиционных потенциалов промышленных предприятий, может поддерживаться посредством проведения периодического и углубленного анализа различных сфер данного региона:

- финансово-кредитная сфера;
- меры государственного регулирования экономики;
- правовое регулирование предпринимательской деятельности;
- правовая защита собственности;
- рыночная конъюнктурная среда.

Развитие каждого из названных направлений даст возможность каждому промышленному предприятию Тульской области развиваться посредством изучения конъюнктуры рынка. Это необходимо для выявления спроса на продукцию, работы или услуги, которые пользуются спросом на рынке. Данное обстоятельство позволит предприятию промышленности определить возможные варианты рынков для последующего развития и расширению объема продажи продукции, работ или услуг [3, с. 20–22].

Однако промышленное предприятие в Тульской области или на международном рынке может сталкиваться с различными проблемами при развитии инвестиционного потенциала. Среди данных проблем можно выделить следующие [11, с. 43].

1. Ограничения при развитии инвестиционной деятельности на промышленном предприятии

за счет собственных средств могут возникнуть при отсутствии собственных денежных средств в необходимом объеме.

2. Низкая степень доступности привлеченных средств из-за их высокой стоимости обуславливает снижение возможности получения промышленным предприятием дополнительных денежных средств, используемых на развитие.

3. Отсутствие отношений промышленного предприятия и государства при осуществлении инвестиций.

4. Наличие рисков при реализации инвестиционных проектов может привести к снижению участия промышленного предприятия в этих процессах.

5. Низкая степень деятельности персонала на промышленном предприятии, которая может снизить активность реализации инвестиций в функционирование промышленного предприятия.

6. Удлинение срока окупаемости инвестиционных проектов может снизить возможность на промышленном предприятии к погашению финансовых вложений, что негативно может отразиться на получении финансового результата.

7. Ежемесячное увеличение инфляции может привести к росту стоимости ресурсов для обеспечения непрерывности деятельности промышленного предприятия.

8. Высокая степень неопределенности на финансовом рынке региона и мира может снизить эффективность подготовки и принятия управленческих решений по повышению результативности функционирования данного промышленного предприятия на рынке.

Решение данных проблем возможно при осуществлении развития инвестиционного потенциала промышленного предприятия в регионе и на международном рынке. Это возможно посредством реализации различных мер со стороны предприятия и со стороны государства. Среди данных направлений развития инвестиционного потенциала со стороны государства возможно реализовать следующие [1, с. 106].

1. Развитие законодательства Российской Федерации для региона и для государства в целом в рамках осуществления инвестиционной деятельности для отрасли промышленности.

2. Формирование дополнительных льгот по функционированию промышленного предприятия при его участии в инвестиционных проектах.

3. Формирование большей инвестиционной привлекательности не только предприятия, но и региона, а также государства для повышения эффек-

тивности деятельности каждого промышленного предприятия на международном рынке.

4. Повышение возможности получения иностранных инвестиций для развития деятельности посредством увеличения объемов изготовления продукции для их продажи на международном рынке.

5. Формирование инвестиционной инфраструктуры в регионе и государстве для обеспечения деятельности промышленных предприятий в рамках получения и осуществления дополнительных инвестиций.

6. Осуществление различных региональных и государственных программ по реализации инвестиций позволят промышленным предприятиям более активно осуществить развитие своей деятельности на различных рынках.

Кроме перечисленных направлений для осуществления финансового развития промышленное предприятие может внедрить инвестиционную стратегию.

Инвестиционная стратегия предполагает формирование стратегии по управлению инвестициями в перспективе [9, с. 56].

Внедрение инвестиционной стратегии даст возможность промышленному предприятию Тульской области развить инвестиционный потенциал по различным направлениям.

1. Развитие инвестиционной деятельности и инвестиционных отношений при взаимодействии с другими предприятиями этого или других регионов Российской Федерации или международного рынка.

2. Дает возможность сформировать различные цели осуществления инвестиций на разные периоды времени в перспективе.

3. Учитывает изменение факторов внешней среды для адаптации деятельности промышленного предприятия по осуществлению или получению инвестиций.

4. Определяет эффективность формирования и применения инвестиционного потенциала на промышленном предприятии Тульской области.

Таким образом, формирование инвестиционного потенциала для промышленного предприятия Тульской области имеет особое значение для развития как в текущем периоде времени, так и в перспективе.

Кроме того, развитие инвестиционного потенциала промышленного предприятия Тульской области напрямую связано с наличием свободных денежных средств. Это объясняется тем, что только при этом условии промышленное предприятие может активно развивать свою деятельность на региональном рынке, на рынке данного государства, а также на междуна-

родном финансовом рынке. Непосредственно инвестиционный потенциал дает возможность промышленному предприятию в полном объеме внедрять инновации, вводимые на международном финансовом рынке. Также это позволит более активно поддерживать и формировать новые финансовые отношения между предприятиями на различных видах рынка, в том числе и на международном рынке.

Литература

1. Боготова О.Х., Хочева З.М., Шежева Р.Х. Региональная инвестиционная привлекательность и инвестиционный потенциал // Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд. 2011. С. 105–109.
2. Вельгош Н.З., Сиваш О.С., Смияк С.С. Инвестиционная привлекательность как фактор динамичного развития региона // Ученые записки Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. Экономика и управление. 2021. Т. 7 (73). № 4. С. 3–12.
3. Дмитриева С.В. Анализ инвестиционной привлекательности Тульской области // Инновации и инвестиции. 2018. № 10. С. 19–23.
4. Дмитриенко Д.Р., Тимейчук Л.Н. Инвестиционный потенциал региона // Теория и практика современной науки. 2019. № 10 (52). С. 50–55.
5. Инвестиционные рейтинги Российских регионов. Доклад. 2023. [Электронный ресурс]. URL: <https://obrazovanie-gid.ru/doklady/investicionnye-rejtingi-rossijskih-regionov-doklad.html>
6. Иода Ю.В., Снигирева А.А. Формирование инвестиционного потенциала региона // Ученые записки Тамбовского отделения РСОМУ. 2019. С. 24–36.
7. Лахметкина Н.И. Инвестиционный потенциал — фундаментальное понятие инвестиционного процесса // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2011. № 4 (46). С. 17–20.
8. Национальный инвестиционный рейтинг. АСИ. [Электронный ресурс]. URL: https://asi.ru/government_officials/rating/
9. Рзун И.Г., Хлусова О.С., Карицкий А.А. Взаимосвязь инвестиционного потенциала и инвестиционной стратегии предприятия // Естественно-гуманитарные исследования. 2018. № 19 (1). С. 52–60.
10. Тирских Т., Галиева Г. Инвестиционная привлекательность регионов: государство поддержало стутус-кво. 2022. [Электронный ресурс]. URL: https://raexpert.ru/researches/regions/regions_invest_2022/4
11. Толстенко П.А. Проблемы развития промышленных предприятий на региональном уровне // Экономический журнал. 2021. С. 30–49.
12. Федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» URL: <https://www.consultant.ru/> (дата обращения 27.09.2023).

References

1. Bogotova O.H., Hochueva Z.M., Sheozheva R.H. Regional'naja investicionnaja privlekatel'nost' i investicionnyj potencial // Sovremennye tendencii v jekonomike i upravlenii: novyj vzgljad. 2011. S. 105–109.
2. Vel'gosh N.Z., Sivash O.S., Smijak S.S. Investicionnaja privlekatel'nost' kak faktor dinamichnogo razvitija regiona // Uchenye zapiski Krymskogo federal'nogo universiteta imeni V.I. Vernadskogo. Jekonomika i upravlenie. 2021. T. 7 (73). № 4. S. 3–12.

3. Dmitrieva S.V. Analiz investicionnoj privlekatel'nosti Tul'skoj oblasti // *Innovacii i investicii*. 2018. № 10. S. 19–23.
4. Dmitrienko D.R., Timejchuk L.N. Investicionnyj potencial regiona // *Teorija i praktika sovremennoj nauki*. 2019. № 10 (52). S. 50–55.
5. Investicionnye rejtingi Rossijskih regionov. Doklad. 2023. [Elektronnyj resurs]. URL: <https://obrazovanie-gid.ru/doklady/investicionnye-rejtingi-rossijskih-regionov-doklad.html>
6. Ioda Ju.V., Snigireva A.A. Formirovanie investicionnogo potenciala regiona // *Ucheny zapiski Tambovskogo otdelenija RoSMU*. 2019. S. 24–36.
7. Lahmetkina N.I. Investicionnyj potencial — fundamental'noe ponjatie investicionnogo processa // *Finansovaja analitika: problemy i reshenija*. 2011. № 4 (46). S. 17–20.
8. Nacional'nyj investicionnyj rejting. ASI. [Elektronnyj resurs]. URL: https://asi.ru/government_officials/rating/
9. Rzun I.G., Hlusova O.S., Karickij A.A. Vzaimosvjaz' investicionnogo potenciala i investicionnoj strategii predpriyatija // *Estestvenno-gumanitarnye issledovanija*. 2018. № 19 (1). S. 52–60.
10. Tirsikh T., Galieva G. Investicionnaja privlekatel'nost' regionov: gosudarstvo podderzhalo status-kvo. 2022. [Elektronnyj resurs]. URL: https://raexpert.ru/researches/regions/regions_invest_2022/
11. Tolstenko P.A. Problemy razvitija promyslennyh predpriyatij na regional'nom urovne // *Jekonomicheskij zhurnal*. 2021. S. 30–49.
12. Federal'nyj zakon ot 25.02.1999 N 39-FZ «Ob investicionnoj dejatel'nosti v Rossijskoj Federacii, osushhestvljaemoj v forme kapital'nyh vlozhenij» URL: <https://www.consultant.ru/> (data obrashhenija 27.09.2023).